

Imagine as possibilidades





Leonardo Capdeville, CTIO

TIM Brasil Day 01 de março de 2021







# Limitação de Responsabilidade



apresentação contém Esta declarações prospectivas refletem crenças e expectativas atuais sobre clientes. a base de estimativas relação em aos resultados financeiros futuros e outros aspectos das atividades.



Tais crenças e expectativas não são garantias de desempenho futuro e envolvem riscos e incertezas, e os resultados reais podem diferir materialmente daqueles projetados como resultado de vários fatores.



Os analistas e investidores são advertidos a não depositar indevida confiança nessas crenças e expectativas, que se referem apenas a data desta apresentação. A TIM S.A. não assume nenhuma obrigação de divulgar publicamente os resultados de quaisquer revisões dessas crenças e expectativas.



Os Resultados Financeiros são apresentados considerando os impactos da adoção do IFRS 16, exceto quando indicado de outra forma.



Os números normalizados destacados nesta apresentação foram ajustados pelos efeitos relacionados no release de resultados de 2020.



# Adaptando a abordagem, mas reforçando os pilares estratégicos



**Caminhos Estratéaicos**  Melhorar e acelerar a transição de volume para valor, para sustentar o crescimento do negócio móvel, com foco na experiência do cliente

#### **Fortalecer** o core

Preencher o atual *gap* de infraestrutura com M&A, também promovendo o crescimento inorgânico e capturando potenciais sinergias

Capturar oportunidades de crescimento do mercado de ultra banda larga com novos modelos financeiros e de negócio



#### Construir o futuro

Expandir **novas fontes de valor** (ex., IoT, C6, Mobile Advertising, Monetização dos Dados de Clientes, Saúde, Educação) alavancando a plataforma de base de clientes através de ecossistemas e parcerias

Implementar projetos transformacionais em infraestrutura (ex., 5G, ORAN, M-MIMO, cloudification)



#### **Impulsionar** eficiências disruptivas

Impulsionar eficiências disruptivas por meio da digitalização, automatização e novos modelos operacionais, alavancando habilidades e o aprimoramento de capacidades

Fortalecer a

Fortalecer e consolidar a proposta de ESG fazendo uma sustentabilidade transformação positiva

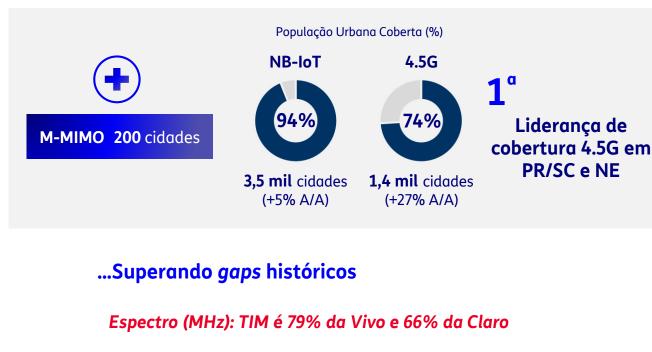


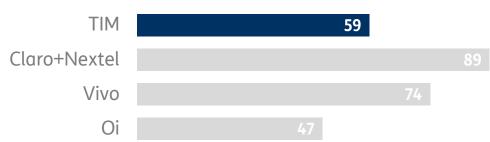
Liderança de

PR/SC e NE

## Nos últimos anos, a TIM promoveu uma mudança robusta em sua Rede...

#### Maior Cobertura + Gestão Inteligente do Espectro + Novas Tecnologias = Melhor Experiência Móvel População Urbana Coberta (%) 700 MHz 4G Melhor experiência de Maior cobertura e cobertura disponibilidade 3.3 mil cidades 3.9 mil cidades 4G no Brasil. 4G (+12% A/A) (+42% A/A) segundo a





Excedeu o mix de tráfego de dados 4G previsto para 2020

Tráfego de Dados do Móvel em 2020

**Opensignal** 

4G 3G/2G

Refarming

2,6 mil cidades (+2% A/A)

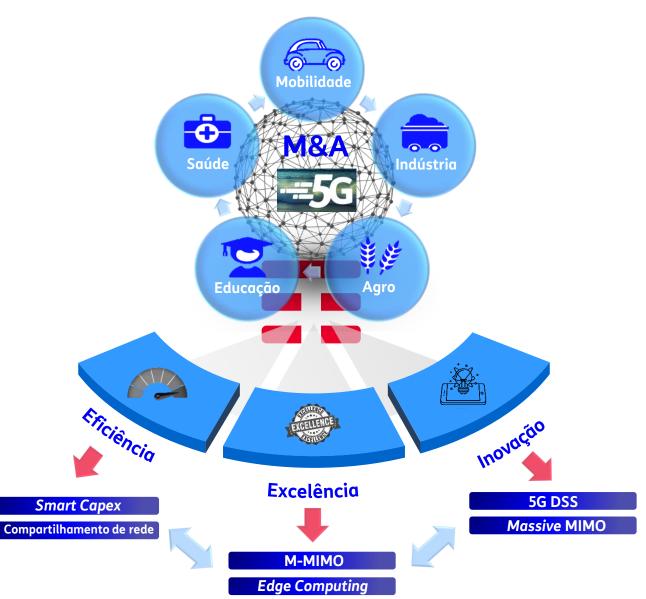
**3.9 mil** cidades (+13% A/A)

**VoLTE** 

Eficiência, Excelência e Inovação: Fortalecendo o Core e Construindo

o Futuro

A busca contínua por
Eficiência, Excelência e
Inovação nos leva a uma
operação sustentável,
Fortalecendo o Core e nos
preparando para Construir o
Futuro através de
oportunidades transformadoras
(Oi + 5G)

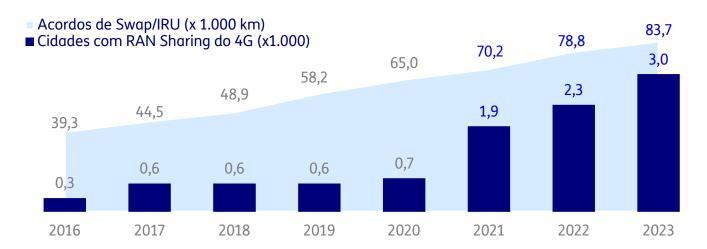




# Estratégia de Compartilhamento de Ativos: Rumo à Eficiência



Inovação por meio de acordos de compartilhamento desde 2013 buscando otimizar o TCO<sup>1</sup> e melhorar o CEX





RAN Sharing do 4G em 2,6 GHz **COMPARTILHAMENTO** TIM e Oi **DE ACESSOS** 

1º Acordo na América Latina

2013

RAN Sharing do 4G em 2,6 GHz TIM. Oi e Vivo Vivo entra em acordo

2015

Expansão da Cobertura e do Single Grid Switch-off do 2G TIM e Vivo

2019

1º Acordo Consolid. para cidades < 30

Expansão do Single Grid: +350 cidades (cada) Consolid. do Single Grid: +800 cidades potenciais

2021-'23

Switch-off do 2G: +6.000 sites potenciais (cada)

Acordos de longa distância, de fibra óptica metropolitana e de swap de dutos, expandindo a conectividade na fibra óptica

### Termo de Ajustamento de Conduta (TAC)



#### Substituindo multas por investimentos:

- Cobertura 4G em ~+ 1,5 mil cidades (~+ 4% pop. urb.)
- Cobertura 700 MHz em ~+ 1,8 mil cidades (~+11% pop. urb.)
- Backhaul de fibra para cidades remotas: ~+200 cidades

Contribuição sólida para cobrir 100% dos municípios brasileiros até 2023

Plano Estratégico 2021-23 1) TCO: Total Cost Ownership

COMPARTILHAMENTO DE FIBRA ÓPTICA



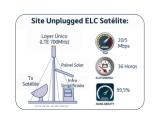
# Eficiência – Abordagem de Smart Capex para ampliar a cobertura e aumentar a capacidade da rede móvel

### Sky Coverage - Eficiente e Unplugged

- Novo modelo de negócio para alavancar a cobertura:
  - Expansão da cobertura para locais anteriormente não viáveis economicamente
  - Modelo de Negócio Disruptivo
  - Soluções adequadas com ELC (Extreme Low Cost) e ESG
- Metas de cobertura:
  - Distritos e vilas ~1,4 mil
  - Estradas ~6.000 Km
  - Resorts e Pontos Turísticos >40



Solução Off Grid: Modelo Sustentável



Configuração técnica ELC

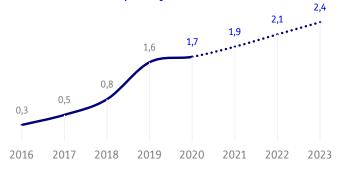


Benefícios Sociais: Cobrindo o Descoberto

### Biosites (Densidade e capacidade)

- Solução principal para densificação de sites de capacidade
- Menor footprint para implementação de infraestrutura
- Multifuncionalidade: torre de telecom, iluminação pública, câmeras de vigilância
- Menor impacto visual em harmonia com o meio ambiente
- Implementação rápida e eficiente economicamente







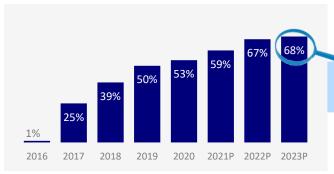




# Excelência – Combinando Virtualização da Rede e Edge Computing para trazer a melhor experiência aos clientes







#### # de Data Centers Distribuídos



# Acordos de caching estão ajudando a TIM a reduzir a latência na solicitação de conteúdos por clientes



### A Melhor Latência no Brasil



Tráfego Local %



Open Cache

Infra Ready EDGE COMPUTING





# Ŧ

# Inovação além do 4G: Massive MIMO e 5G DSS

### 5G DSS – Dynamic Spectrum Sharing

#5G Ready

Investimentos em Rede para ativar o 5G DSS

 Clusters de 5G nas principais cidades, cobrindo mercados de negócios estratégicos, aproveitando o "Readiness" da TIM no 5G



- São Paulo (2)
- Rio de Janeiro (2)
- Curitiba (1)
- Belo Horizonte (1)
- Brasília (1)



Cluster na Zona Sul do Rio de Janeiro

- 3 cidades teste: Itajubá-MG, B. Gonçalves-RS e Três Lagoas-MS
- Uso do recurso DSS permitindo a rápida ativação em sites 5G ready
- Sinergia total com reforço de capacidade no 4G, melhorando o CEX através da solução Massive MIMO

#### M-MIMO como um pilar da estratégia de Capacidade no 4G

Ganho esperado no massive deployment: até
 3x mais capacidade



- Avoidance de novos sites: 2 mil sites de capacidade a menos necessários por ano, reduzindo o TCO¹
- Os sites restantes necessários para densificação serão destinados para a solução inovadora de Biosite



# Novos *sites* necessários para capacidade



### Implementação do M-MIMO



#### DSS between LTE & NR



Refarming to NR



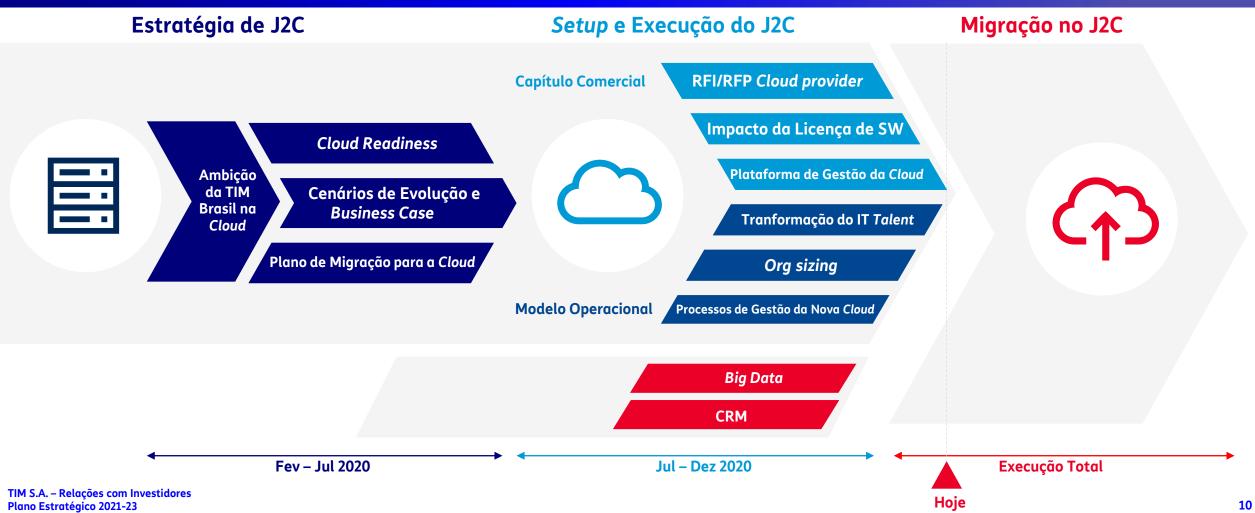
TIM S.A. – Relações com Investidores
Plano Estratégico 2021-23

1) TCO: Total Cost Ownership



# J2C da TIM Brasil: nossa trajetória até agora

Pronto com o core e avançando em nossa ambição de ter 100% de nosso workload em um ambiente multi-vendor Cloud. Datacenters de TI serão desmobilizados até 2023.





# **Journey to Cloud: Benefícios**

	2020	2021	2022	2023	Futuro
J2C  Google Cloud  Principais parceiros	Estratégia e definição de RFP	<ul><li>CRM</li><li>Big Data</li><li>VDI</li><li>117%</li></ul>	<ul><li>Canais</li><li>Integração</li><li>94%</li></ul>	■ Billing ■ Enterprise  Não faze nada  75%	-25%

### Benefícios do Negócio

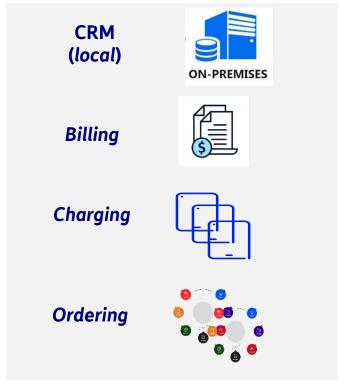
- Entregar disponibilidade best-in-class para os clientes da TIM
- Minimizar time-to-market para o nosso negócio
- Garantir o melhor trade-off entre excelência do serviço e despesas
- **Definir/Otimizar** a atual estratégia de ativos de DC



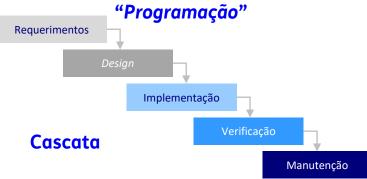
#### Benefícios da Tecnologia

- Harmonizar a estratégia de evolução em todo o departamento de tecnologia
- Maior alinhamento à estratégia de tecnologia do grupo
- **Padronização** de processos, ferramentas e tecnologias
- Garantir agilidade, disponibilidade e segurança da infraestrutura
- Voltar a focar na diferenciação nas capacidades dos DCs e habilidades relacionadas

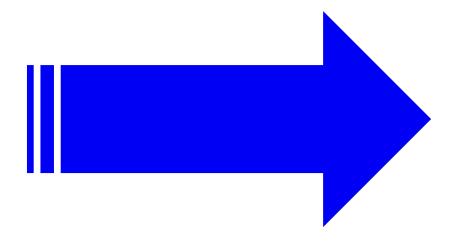
# DigiOne – Jornada Digital



Ofertas construídas sobre



Simplificando (arquitetura lean)



- < Time to Market
- < Custo de desenvolvimento
- > Flexibilidade

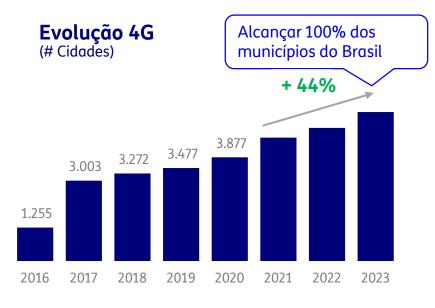


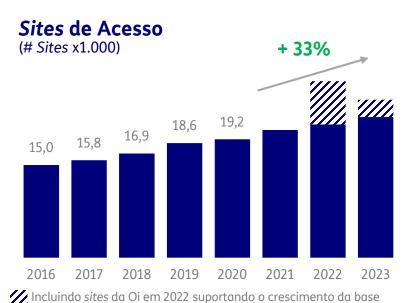
Novas ofertas construídas sobre "Configuração"

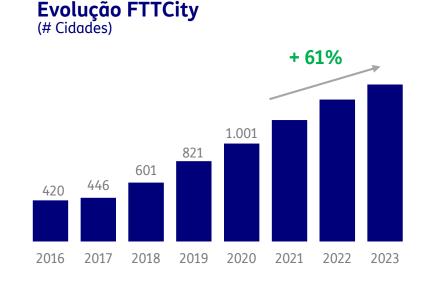




### Nossos KPI's 21/23

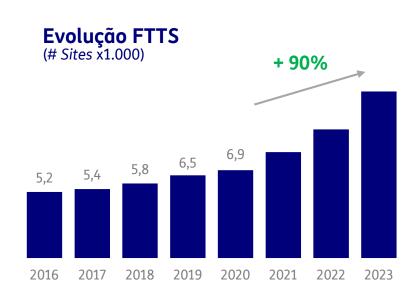




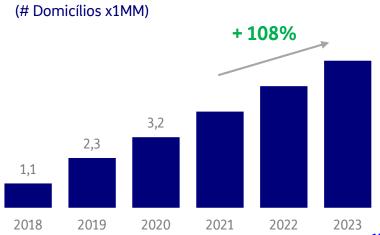








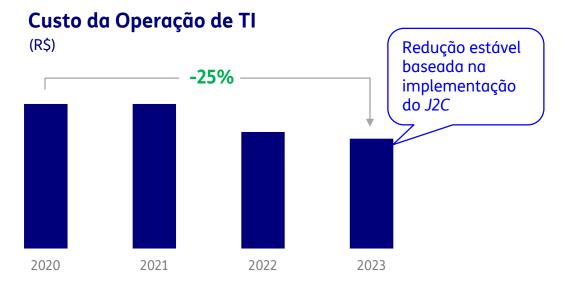






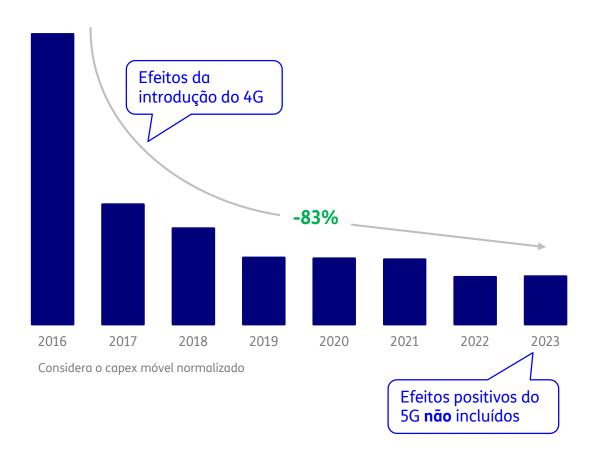
### Nossos KPI's 21/23





### Capex Cost to Serve

(R\$/ PB Incremental)





# Aquisição dos Ativos da Oi + 5G -> Oportunidade Única

#### Fechando o gap histórico de espectro Espectro – Média Nacional (MHz) Espetro por Acesso (MHz / Acesso) TIM TIM 117 166 2,53 Claro 177 Claro 2,44 177 Vivo 149 Vivo 192 2,18 ■ Antes da Transação ■ Pós Transação ■ Pós Transação

### Investimentos Futuros





- Menor Cost to Serve
- Melhor CEX
- Oportunidades de Novas Receitas

